



Tenk nytt. Tenk større. Tenk fremover.

FLOW Group ser etter ambisiøse, faglig sterke, finansielt solide og fremtidsrettede bedrifter innen rør, elektro og ventilasjon som kan inngå i vårt flerfaglige partnernetverk av likeverdige, selvstendige virksomheter og bli eksklusive FLOW-representanter i sitt geografiske område.

Bli FLOW Business Partner!

HVA ER EN FLOW BUSINESS PARTNER?

Som FLOW Business Partner er du tilknyttet et større velorganisert, ambisiøst og målrettet partnernetverk med skandinaviske ambisjoner, og du nyter godt av alle de organisatoriske, administrative, faglige, sosiale, markedsmessige og økonomiske fordeler dette fører med seg.

Som FLOW Business partner er du: EN STRATEGISK PARTNER.

FLOW Group er ikke et kjedesamarbeid, men et partnernetverk. Du beholder din selvstendighet, har full kontroll over egen virksomhet og er likestilt med andre FLOW Business Partnere. Men bedriften arbeider og markedsfører seg som en del av FLOW Group.

EKSKLUSIV FLOW-REPRESENTANT I DITT GEOGRAFISKE HOVEDOMRÅDE.

Du konkurrerer ikke med andre FLOW-bedrifter innen ditt fag i det samme geografiske området.

DEL AV ET LANDSDEKKENDE, FLERFAGLIG RESSURSNETTVERK.

Du inngår i et faglig og sosialt miljø med bl.a. noen av landets fremste spesialister innen vvs, elektro og ventilasjon, som fortløpende utveksler råd, erfaringer, kompetanse, verktøy og systemer med hverandre.

TA DEL I NOE STØRRE

FLOW Group er et flerfaglig partnernetverk av likeverdige og selvstendige vvs-, elektro- og ventilasjonsbedrifter som leverer innovative og kostnadseffektive løsninger innen teknisk infrastruktur til bedriftsmarkedet.

Vi bygger virksomheten på inngående lokal markeds kunnskap og gode kunderelasjoner som er utviklet over tid gjennom et solid nettverk av tradisjonsrike FLOW Business Partnere over hele Skandinavia.

MANGE FORDELER OG MULIGHETER

FLOW Groups virksomhet er basert på et lokalt, regionalt, nasjonalt og flerfaglig B2B-fokusert partnernetverk, og gir deg og din bedrift mange fordeler og muligheter:

- Ett treffpunkt for kundene, administrative gevinster og stordriftsfordeler
- Større markedsandeler gjennom samarbeid, synergier og helhetlige løsninger
- Styrket konkurransekraft, økt robusthet og redusert risiko
- Lettere tilgang til attraktive prosjekter, totalentrepriser og rammeavtaler
- Revitalisering av bedriftens ledelse og organisasjon
- Profesjonalisering av virksomheten og effektivisering av driften
- Verdiøkning på egen bedrift
- Mulighet for fremtidig innfusjonering i FLOW Group

FLOW Group henter det beste fra ulike bransjer og gjør det tilgjengelig for våre FLOW Business Partnere.



VI SETTER DEG PÅ KARTET!

FLOW
GROUP

FLOW Group skal være tilstede i hele Norge og har skandinaviske ambisjoner.

Hvert geografiske område skal ha én dedikert bedrift innen hvert av kjernefagene: vvs, elektro og ventilasjon.

HVA KJENNETEGNER EN FLOW BUSINESS PARTNER?

En FLOW Business Partner er faglig sterk, finansielt solid, dedikert, ambisiøs og fremtidsrettet, har fokus på B2B-kundene og hører hjemme i en av FLOW Groups definerte hovedregioner. Vi ser etter partnere som kan tilføre nettverket kompetanse, entusiasme og positiv energi:

- Solid eierskap og ledelse
- Gode resultater over tid
- Sterk lokal posisjon
- Målrettet og endringsvillig
- Stor gjennomføringsevne
- Mot og ambisjoner

KJENNER DU DEG IGJEN I BESKRIVELSEN?

Da kan du være den rette FLOW Business Partneren for oss.

– Som et ledd i å nå T-RØRs målsetninger, var det et nødvendig valg for oss å gå i samarbeid med et innovativt fellesskap. FLOW Group sine verdier og strategier er helt i takt med T-RØRs fremtidsplaner. Samarbeidet gir oss en betydelig tyngde i markedet og frigir både tid og ressurser.

Håvard Martin Noem, T-RØR AS, Levanger

OM FLOW GROUP

FLOW Group består av noen av landets fremste virksomheter innen sine fagområder. Vi har lang og bred erfaring fra store og ressurskrevende prosjekter, totalentrepriser og rammeavtaler. Kjerneverdiene kvalitet, kompetanse, innovasjon og gjennomføring ligger til grunn for alt vi gjør, er med oss i alle ledd i produksjonen og gjennom hele verdikjeden.

FLOW GROUP:

- Setter B2B-kunden i fokus
- Dekker hele landet
- Klare verdier, målsetninger og ledelsesprinsipper
- Strategisk partnerskap med eksklusive FLOW Business Partnere
- Tett samarbeid med et smalt utvalg av kvalitetsleverandører
- Kostnads- og kvalitetsledende
- Profesjonalisert virksomhet, rasjonell drift og administrasjon
- Effektiv produksjon og implementerte kvalitetssystemer
- Kontinuerlig forbedring, opplæring og kompetanseheving

MÅLSETTING – TA MARKEDSANDELER!

FLOW Group er nytenkende, bryter med det tradisjonelle og utfordrer det etablerte. Vi satser på vekst og skal sammen med våre FLOW Business Partnere ta stadig større markedsandeler. Bli med på laget!

FLOW Group skal være kjent som den mest kompetente, profesjonelle og lønnsomme leverandøren av vvs, elektro, ventilasjon og totaltekniske entrepriser til bedrifts-markedet i Skandinavia!

Ta kontakt med oss i dag for en uforpliktende samtale om fremtiden!

KONTAKT:

Knut Erling Årstad - styreleder
knut.erling@flow-group.no
Mob: 901 33 378



www.flow-group.no